



۵ مرحله ساده جهت تولید و فروش

گرانترین مایع جهان

شنبه
پارسی
شیر



نویسنده و گردآور:
مصطفی صفری

پیشگفتار

در اوان کودکی به علت نبود امکانات کافی و فقر نسبی خانوادگی مجبور به پوشیدن لباس برادران بزرگ ترم بودم. آن روزها دوست داشتم استقلال مالی داشته باشم و دستم در جیب خودم باشد و دیگر لباس‌های دست‌دوم کوچک‌شده‌ی آن‌ها را نپوشم؛ بنابراین تصمیم گرفتم که مشغول به کاری بشوم، پس با صاحب معازه نانوائی که در انتهای کوچه محل زندگی‌مان بود در این‌باره صحبت کردم و ایشان قبول کردند که به عنوان فروشنده نان با حقوق روزانه ۲ تومان و بابت کار کرد نوبت صبح قبل از شروع مدرسه و به نسبت اینکه صبحی باشم یا بعدازظهری در نوبتی که مدرسه نبودم برای کار به معازه نانوائی بروم که با توجه به قیمت ۱ تومانی نان و کار پاره‌وقتی که داشتم حقوقش کفایت می‌کرد.

گرچه انصافاً با توجه به اینکه من هنوز قدم به تنور نانوائی نمی‌رسید و مجبور بودم بابت رسیدن دستم به صفحه گردن تنور و درآوردن نان چهارپایه زیر پایم بگذارم، حقوق فوق العاده کمی بود اما یاد گرفته بودم که قناعت کنم و چون این اولین پولی بود که از زحمت خودم درمی‌آوردم برایم خیلی دلنشیں بود چون می‌توانستم هر چیزی که نیاز داشتم را بخرم و به خود می‌باليدم.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

بنابراین از همان ۷-۸ سالگی دستم در جیب خودم بود. هرچه بزرگ‌تر می‌شدم توقعم از زندگی بیشتر و بیشتر می‌شد و بالنسبه تلاشم هم بیشتر تا جایی که بعد از گرفتن دیپلم تصمیم گرفتم دیگر ادامه تحصیل ندهم و همان کارهای بدنی را ادامه دادم. بزرگ‌ترین دغدغه ذهنی مردان را در نیروی زمینی ارتش به اتمام رساندم. بعد از خدمت سربازی دوباره به سمت همان کارهای یدی رفتم اما سعی می‌کردم از زمانم بهترین استفاده ممکن را ببرم، پس در زمان‌های بیکاری ام کتاب می‌خواندم. دریکی از کتاب‌هایی که خواندم جمله زیبایی وجود داشت که ذهنم را هر روز بیشتر در گیر خودش می‌کرد «اکثر انسان‌ها سلامتی‌شان را می‌دهند تا پول به دست بیاورند و وقتی پولدار شدند پولشان را جهت کسب سلامتی‌شان خرج می‌کنند و آن قدر در تلاش معاش‌اند که لحظه‌ای از خود نمی‌پرسند».

از دست دادن سلامتی جهت
کسب درآمد سپس خرج
درآمد برای کسب سلامتی!!؟؟؟

چرا افراد موفق با توجه به اینکه خیلی کمتر از من کار می‌کنند چندین برابر من حقوق

دارند؟!

شماره ثبت: ۴۴۸۸

راز موفقیتشان چیست؟!»

راز موفقیت چیست؟؟؟

روزی با خودم فکر کردم

«حالا که جوانم به کمردرد و پادرد افتاده‌ام. تا کی می‌توانم کار یدی انجام دهم و بقول

قدیمی‌ها نان بازوایم را بخورم؟!

مگر من چقدر زنده‌ام که به خاطر امراض معاش بخواهم بزرگ‌ترین نعمت خود (سلامتی)

را از دست بدهم؟!

آیا می‌خواهم مانند پدرم تازه بعد از بازنشستگی بخاطر رفاه خانواده، راننده تاکسی

شوم؟!»

۲۲ سال است که نان بازوایم را خورده‌ام و هیچ پیشرفته‌ام نداشته‌ام بگذار هنوز که حافظه‌ام

خوب کار می‌کند کمی هم از این نعمت خدادادی استفاده کنم. پس شروع به ادامه تحصیل کردم،

با این تفاوت که بعد از این‌همه مدت هم باید درس‌های دوره هنرستانم را مرور می‌کردم، هم مدرک پیش‌دانشگاهی می‌گرفتم و هم ۱۴ واحد دوره فراگیر پیام نور را پاس کنم تا بتوانم وارد دانشگاه بشوم. در همان دوران بود که خیلی مورد تمسخر دوستان و آشنایانم قرار گرفتم جملاتی از قبیل:

«سر پیری و معركه‌گیری

تو این سن درس خواندنت دیگر برای چیست و ...»

اما بدون توجه به حرف آن‌ها، با توکل به خدا و تکیه بر هدفی که داشتم به راهم ادامه دادم. خوشبختانه و به یاری خدا دانشگاه قبول شدم و توانستم لیسانسیم را در رشته مورد علاقه‌ام (حسابداری) بگیرم. در دوران دانشگاه خیلی از اساتیدم به خاطر ذهن خلاق، حاضر جوابی و تسلطی که به مباحث حسابداری داشتم پیشنهاد انجام کارهای حسابداری می‌دادند اما حقیقتاً به دو دلیل همه این پیشنهادها را رد می‌کردم:

مطمئناً همه عاشق پرستیز
شغلی و استقلال مالی هستند.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

۱- هر یک سال سابقه کار حسابرسی برابر بود با ۲ سال سابقه کار حسابداری و به دلیل

اینکه من دیر شروع کرده بودم باید این تأخیر به نحوی جبران می‌شد.

۲- پرستیز کاری‌ای که در کار حسابرسی بود در کار حسابداری وجود نداشت و مطمئن‌اً

هر کسی عاشق پرستیز شغلی بهتری است.

بنابراین از همان ترم‌های اول دانشگاه به دنبال شغل حسابرسی رفتم. هر روز وارد سایت جامعه

حسابداران رسمی می‌شدم و برای تمام مؤسسات عضو جامعه یا رزومه می‌فرستادم یا تلفن می‌کردم

اما دریغ از موسسه‌ای که حتی درخواست مصاحبه حضوری از من بکند. در آن دوران چنان نامیدی

وجودم را گرفته بود که دیگر با هر موسسه‌ای که ارتباط برقرار می‌کردم می‌گفتم که حتی بدون

حقوق هم راضی به کار هستم اما بازهم دریغ از اینکه موسسه‌ای قبولم کند و بزرگ‌ترین وحشت آن

دوران از زندگی‌ام همین امر استخدام و سابقه کاری شده بود.

پس با توجه به اینکه مخارج تحصیلی باید تأمین می‌شد باز همان کارهای یدی را ادامه دادم

ولی مأیوس نشدم و هر شب اهدافم را در ذهنم مرور می‌کردم. ترم شش دانشگاه بودم که بالاخره

موسسه‌ای برای استخدام درخواست مصاحبه حضوری کرد. از دانشم درزمینه‌ی حسابداری خیلی

خوششان آمد و تنها مشکل همان سابقه‌ی کاری بود. به آن‌ها گفتم بالاخره باید از جایی سابقه کار

شروع شود و اگر استخدام شوم مطمئن‌اً رو سفیدتان خواهم کرد اما باز هم افقه نکرد.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

گویا هرچه بیشتر احساس نیاز می‌کدم بیشتر پس زده می‌شدم بنابراین دیگر لفظ «کار مجانی» را از رزومه‌ام حذف کردم و حقوق حداقل اداره کاری را برای خودم در نظر گرفتم. دقیقاً یک هفته بعد از اینکه رزومه‌ام را بروز کردم موسسه دیگری جهت مصاحبه حضوری تماس گرفت.

برای خودت ارزش قائل باش و
کار مجانی هرگز انجام نده تا
موفق بشی.

آن ۲۴ ساعت از عمرم برایم خیلی هیجان‌انگیز و ارزشمند بود در پوست خود نمی‌گنجیدم. چون این کار مستلزم لباس رسمی بود، اولین کتوشلوار زندگی‌ام را خریدم و در مصاحبه مورد قبول واقع شدم و قرار شد از شنبه استخدام و شروع به فعالیت کنم.

به مدت ۲ ماه در زمینه اصلاح حساب شرکت ملی مس ایران با شرکت‌های زیرمجموعه‌اش مشغول بکار شدم و در آنجا بود که فهمیدم چقدر در دانشگاه چیزهای بی‌ارزشی به دانشجویان یاد می‌دهند.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

همین امر جمله‌ای از کتاب «پدر ثروتمند، پدر فقیر» را برایم یادآوری می‌کند:

«دلیل اصلی که مردم در مشکلات مالی به سر می‌برند، این است که آن‌ها سال‌ها وقتشان را در مدرسه می‌گذرانند ولی هیچ اطلاعاتی در مورد پول یاد نمی‌گیرند؛ که نتیجه آن این است که مردم یاد می‌گیرند که برای پول کار کنند، ولی هرگز یاد نمی‌گیرند که پول را داشته باشند تا برای آن‌ها کار کند.

یا بقول خودمان

پول برایمان پول بیاورد. »

چکار کنیم که پول برایمان
درآمدزائی ایجاد کند نه
دسترنج؟!

به‌هرحال یکی از معضلات من کار با اکسل بود که در دانشگاه فقط در حد انجام ^۴ عمل اصلی

به ما یاد داده بودند. پس تحقیقاتم را در زمینه بهره‌کشی از این برنامه کمکی شروع کردم و هر روز بیشتر و بیشتر در مورد کار با اکسل اطلاعات کسب می‌کردم و از آن به عنوان یک دستیار حسابرس شروع به بهره‌برداری کردم. اوایل که کار حسابرسی را شروع کرده بودم یکی از معضلاتم مانده ریزی

حساب‌های دریافتی/پرداختنی بود چون اکثر شرکت‌ها حداقل ۳۰۰ - ۲۰۰ مشتری داشتند و چون

مجبور بودیم مانده حسابها را به صورت مقایسه‌ای کنار یکدیگر وارد کاربرگ‌ها کنیم، پس خیلی باید وقت می‌گذاشتیم و همچنین باید خیلی دقت می‌کردیم که مانده‌ها اشتباهی نوشته نشود.

بازهم به سراغ آن دستیار مهربان رفتم و کاربرگ مانده ریزی را با استفاده از فرمول‌های اکسل طراحی کردم که همین امر باعث شد مانده‌ریزی‌ای که حداقل برای ۲۰۰ حساب ۵ ساعت یا بیشتر طول می‌کشید (به شرطی که دقت کافی را می‌کردی که اشتباه نکنید)، در مدت ۲۰ دقیقه انجام دادم به همین دلیل نورچشمی سرپرست کارم شدم و به خاطر خلاقیتیم به من بیشتر توجه می‌کرد. در سریع‌ترین مدت ممکنه بررسی کلیه حسابها را با کمک ایشان یاد گرفتم و سپس هم نحوه استخراج صورت‌ها و نسبت‌های مالی را یاد گرفتم.

در همان دوران بود که با همپای زندگی‌ام آشنا شدم و ازدواج کردم، مراسم ازدواج به دلیل وضعیت مالی خیلی ساده برگزار شد و با کلی بدھی یک زندگی ۲ نفره را شروع کردیم.

در دوران عقد بودیم که از مدیرانم قول گرفتم که حقوقم را افزایش بدهند اما بعد از عروسی که مصادف با عید بود هم خبری از افزایش حقوق نشد و تمام قول‌ها به باد فراموشی سپرده شده بودند. بارها رفتم و درخواست حقوقی بیشتر کردم تا بتوانم مخارج و قسط‌ها را پرداخت کنم اما فایده نداشت به همین دلیل مجبور شدیم ۲ نفری کارکنیم و خودم هم به مأموریت‌های کاری خارج

از محل سکونت بروم تا حداقل با کارکرد بیشتر و دریافت حق مأموریت و همچنین هزینه کمتر عایدی زندگی مان را بیشتر کنیم و از پس مخارج برباییم.

بعد از ۳ سال کار کردن وقتی حقوق سال چهارم مشخص شد با حسابی سرانگشتی متوجه شدم که حقوقم حتی به اندازه حداقل تعیین شده توسط اداره کار هم نمی‌شود، سیاست این موسسه پرداخت حقوق بر مبنای ساعت کارکرد بود و اضافه کاری در آنجا معنای نداشت که این یعنی:

تلاش بیشتر

دوری از خانواده

یا به تعبیر دیگر

بی ارزش بودن کاری که می‌کنی

کارت بی ارزشه یا خودت،
خودت رو بی ارزش کردی؟!

کیمیارها را سین‌بر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

این در حالی بود که همه مردم چون از دور زندگی مان را می‌دیدند همیشه بهبه و چهچه می‌کردند که چقدر شما زندگی مرفه‌ی دارید، چه شغل عالی‌ای دارید و ... اما غافل از اینکه چقدر سختی می‌کشیدیم تا حدی که وقتی خانواده خانم برای تحويل سال نو، تجدید دیدار و مسافت چندروزه به منزل ما آمده بودند من مجبور شدم آن‌ها را تنها بگذارم و روز سوم عید جهت مأموریت کاری به شهر دیگری اعزام شوم.

بقولی:

توش خودمون رو کشته، بیرونش مردم رو

این طوری هم فایده نداشت و باید تغییری رخ می‌داد پس با خودم گفتم:

مگر تو چند بار می‌توانی جوانی کنی؟

چند بار زندگی می‌کنی که به خاطر این حقوق ناچیز باید قید همه‌چیز را بزنی؟

چند بار جوانی می‌کنی؟

چند بار زندگی می‌کنی؟

می‌خواهی زندگی کنی یا زنده بمومنی؟

شماره ثبت: ۴۴۸۸

پس به مدیرم گفتم که دیگر مأموریت نمی‌روم و درحالی‌که کارم را ادامه می‌دادم دنبال کارهای دیگر بودم تا بتوانم بعد از تایم کاری‌ام انجام بدهم

در همان دوران، فشار بدھی‌ها به خاطر نرفتن مأموریت و انجام کار طبق ساعات استاندارد فوق العاده زیاد شد و بدھی‌ها روی هم تلنبار گردید. در اینجا بود که ایثار و از خود گذشتگی همسرم زندگی‌مان را متحول کرد. برق طلاهای خریداری شده موقع ازدواج‌مان بارقه امیدی شد تا بتوانیم بیشتر بدھی‌ها را پرداخت کنیم. ولی همچنان تلاش‌ها برای پیدا کردن راه حلی مشغل گشا بیشتر می‌شد تا اینکه فهمیدم

زهر عقرب با اختلاف فاحشی نسبت به زهرما رکرا، در رده اول گران‌ترین مایعات دنیا قرار دارد و همچنین می‌توان از تمام آیتم‌های مربوط به این موجود از قبیل (پرورش

زهر عقرب با اختلاف فاحشی
نسبت به زهرما رکرا، در رده اول
گران‌ترین مایعات دنیا قرار دارد.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

و فروش کرم یا جیر جیرک جهت تغذیه، فروش نوزاد، بالغ، زهر و روغن عقرب) در آمدزایی داشت.

ابتدا اطلاعاتم را در این زمینه تکمیل کردم و چندین ماه بعد از تایم کاری ام فقط دنبال مقاله درباره عقرب در سایت‌های خارجی و ایرانی می‌گشتم و دانشم را در این زمینه افزایش می‌دادم وقتی که فهمیدم دانشم در زمینه پرورش این موجود بی‌نظیر به حد معقولی رسیده، تصمیم به راهاندازی مزرعه پرورش عقرب به صورت خانگی کردم. پس کرم‌هایی که برای تغذیه نیاز داشتند را گرفتم و در زیرزمین خانه پدری پرورش دادم

در حین پرورش کرم بود که درخواست‌هایی جهت خرید کرم داشتم و از این طریق توانستم بخشی از مخارج نگهداری و همچنین سودی برای بهبود زندگی ام به دست بیاورم. راه درست را پیدا کرده بودم. در همین راه بود که تصمیم گرفتم اگر توانستم گلیم خودم را از آب بیرون بکشم به همنوعانم هم کمک کنم و به آن‌ها یاد بدhem که چطور کسب‌وکار خانگی خودشان را با صرف روزانه یکی دو ساعت و حداقل سرمایه اولیه و درآمدی با ضریب برگشت سرمایه ۷۵٪ راهاندازی کنند.

کیمیازه رآ کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

گوئی ندایی از درونم می‌گفت:

چرا می‌خواهی دانشت را با خودت به گور ببری؟

چرا تجربه‌ات را با دیگران به اشتراک نمی‌گذاری؟



الإمام الصادق عليه السلام:

إِنَّ لِكُلِّ شَيْءٍ زَكَاةً، وَزَكَاهُ الْعِلْمِ أَنْ يُعَلَّمَهُ أَهْلَهُ.

هر چیزی زکاتی دارد و زکات داشت، آموختن آن
است به اهله.

به کسی که در شرایط چندین سال پیش خودت است کمک کن تا او هم بتواند بلند

بشود

دقیقاً بعدازاینکه تصمیم گرفتم که دانشم را با بقیه به اشتراک بگذارم درهای رحمت و برکت

خداوند هم به رویم باز شد

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

و اما برکت یعنی چه؟

همه ما میدانیم که گوسفندان سالیانه نهایتاً ۲ قلو و سگ‌ها ۷ قلو بچه به دنیا می‌آورند اما با توجه به نرخ زاد و ولد، درواقع باید گوسفندان مراقب سگ‌ها باشند و همیشه گله‌ای از سگان را گوسفندان نگهبانی کنند درحالی که به خاطر برکتی که خداوند در گوسفندان قرار داده قضیه برعکس است و برخی از گله‌های گوسفندان یکی دو تا سگ نگهبان هم دارند.

پس تصمیم به آموزش ۱,۰۰۰ + نفر کارآفرینی کردم که

۱) می‌خواهند مدیر خودشان باشند.

۲) مثل من زندگی سختی داشته‌اند و دیگر از شرایط موجود بیزار شده‌اند.

۳) دوست دارند استقلال مالی داشته باشند.

۴) در تلاش‌اند که زندگی کنند نه اینکه صرفاً زنده بمانند.

۵) می‌خواهند ساعات کاری‌شان را خودشان مشخص کنند.

۶) عاشق کار کردن برای خودشان‌اند و می‌خواهند حاصل زحمات خودشان را بچشند.

و درنهایت کسانی که بدترین شرایط روحی و فیزیکی محیط کار را جهت کسب حداقل دستمزد

تحمل می‌کنند و نیاز به تغییر را با تمام وجودشان حس می‌کنند.

کیمیازه را کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

من تلاش کردم که استقلال مالی داشته باشم و بینیاز از همه باشم و راههای زیادی را امتحان کردم که در برخی از آن‌ها با توجه به اینکه حقوقم زیاد بود اما برکتی نبود و برخی پرستیز کاری خوبی داشت اما حقوقش کفایت نمی‌کرد و باید برای به دست آوردنش قید خیلی از خوشی‌های زندگی ام را می‌زدم. در راه رسیدن به وضعیت کنونی ام وقتی مادر یکی از دوستانم به رحمت خدا رفت و من برای دلداری پیشش رفته بودم دیدم که چطور ضجه می‌زند و به خاطر چیزهایی که مادرش در زمان حیاتش می‌خواست و دوستم نتوانسته بود برای آن خدا بیامرز تهیه کند، نمی‌توانست خودش را ببخشد و دائمًا خودش را سرزنش می‌کرد آنجا بود که جرقه‌ای در ذهنم زده شد.

«نکند من هم روزی حسرت این را بخورم که می‌توانستم فلان چیز را برای عزیز

از دست رفته‌ام بگیرم و نگرفتم؟

با خود عهد بستم که طوری کارکنم که اگر روزی یکی از عزیزانم را از دست دادم فقط به خاطر از دست دادنش گریه کنم نه به خاطر چیزهایی که می‌توانستم برای رفاهش خریداری کنم و نکردم.»

کیمیازه رآ کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

دوست داشتم اینقدر درآمد داشته باشم و همچنین پولم باارزش و برکت باشد که بتوانم به خیلی از دوستان و آشنایانی که اطرافم بودند در پیدا کردن مسیر و هدف زندگی شان کمک کنم که

بحمدالله به این خواسته‌ام هم رسیدم

ZAHRA GEEN

وقتی کاری از دستت بر میاد
انجامش بده که بعدها حسرتش رو
نخوری.

همیشه در مسیر زندگی ام از این می‌ترسیدم که نکند کاری که شروع کرده‌ام بی‌فایده باشد و
مورد تمسخر اطراقیان قرار بگیرم؟

اما وقتی که عایدی این کار نصیبم شد متوجه شدم حتی آن‌هایی که مسخره می‌کردند الان

چطور احترام می‌گذارند

نکند نتوانم محصولم را به فروش برسانم؟

در عین حال وقتی که با خریداران صحبت کردم و اولین فروش را انجام دادم متوجه شدم که این

ترس نیز بی‌دلیل بوده است.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

نکند به خاطر درآوردن پول، یکی از عقرب‌ها مرا بگزد و جانم را از دست بدهم؟

ولی وقتی که فهمیدم اگر عقربی (به جز گونه‌های کشنده که ما پرورش نمی‌دهیم) ما را بگزد از چهار نوع سرطان در امانیم و همچنین وقتی راه حل بسیار ساده و در دسترس جهت خنثی‌سازی زهر عقرب را یاد گرفتم خیلی خوشحال شدم و فهمیدم که این نیز ترسی بی‌دلیلی بوده.

در حقیقت همه انسان‌ها از تغییر می‌ترسند و دوست ندارند تغییر کنند و هرگز از خودشان

نمی‌پرسند

چرا زندگی ام روبه‌پیشرفت نیست؟

انسان‌های موفق چه کاری می‌کنند که من نمی‌کنم؟

آن‌ها نمی‌خواهند قبول کنند که حقوقی که الان دریافت می‌کنند باز خورد طرز فکری است که دارند و اگر طرز فکرشان تغییر کند مسلماً نتیجه‌اش را به صورت عدد و رقم در حساب بانکی‌شان می‌بینند.

هرگز به خودشان نمی‌گویند که:

صبر کن ببینم مگر نه اینکه هر عملی، عکس‌العملی دارد، پس درآمد من به خاطر فکری است که کرده‌ام و تصمیمی که گرفتم و عملی‌اش کردم. چرا این قدر حقیرانه فکر کرده‌ام؟!

کیمیازه را کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

طرز فکرت را تغییر بده تا نتیجه اش
به صورت اعداد و ارقام در حساب
بانکی ات ظاهر شود.

درواقع

من به خاطر این طرز فکر اینقدر درآمد داشته‌ام، پس اگر می‌خواهم درآمد بیشتری
داشته باشم باید طرز فکرم را تغییر بدهم

اما بازهم بازی‌های زیبای ذهنی ترس‌های بی‌موردی را به وجود می‌آورند که ما را از تغییر
منصرف کنند مثل ترس از شکست، ترس از ناشناخته‌ها و هزاران هزار نوع ترس بی‌مورد دیگر.

شما دوست عزیز اگر زندگینامه هر فرد خودساخته و موفقی را مطالعه کنید می‌بینید که
زندگی‌شان دقیقاً از وقتی رو به پیشرفت گذاشته که آن‌ها تغییر در زندگی‌شان را واجب دانسته و
خودشان را ملزم به این تغییر کرده‌اند.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در عین حال وقتی که یاد گرفتم چطور عقرب را پرورش بدhem و بتوانم زهرگیری کنم و حتی از تغذیه شان (کرم) که فوق العاده حیوان آرام، بی آزار، کم خرج و بی خطری است درآمدزایی داشته باشم

خوشحال بودم چون مزیت هایی که برای من داشت به این ترتیب بود:



ساعات کاری کمی دارم

کاری را می کنم که واقعاً دوستش دارم

و در نهایت درآمدش با توجه به وقتی که برایش می گذارم فوق العاده عالی است و خیلی از نیازهایم

را برآورده می کند

اوایل کار چون منابعی بابت کسب دانش در اختیار نداشتیم فوق العاده اذیت شدم چون مجبور بودم بعد از تایم کاری شروع به گشتن در وب سایتهاي اينترنتي به دنبال مقلاطی که در اين زمينه هستند بکنم و چون منابع ايراني در اين خصوص کم بود يا اطلاعات پيش پاافتاده ای داشت و مهم تر از همه ضمانت برگشت وجه در صورت عدم کارايی نداشت که بنده به همین خاطر بارها پول و وقتی را هدر داده بودم پس ديگر اطلاعاتم را از منابع خارجي می گرفتم و استفاده می کردم.

دوست داشتم از منبعی که به زبان خودم باشد و از صفر تا ۱۰۰ پرورش عقرب را توضیح داده و همچنین اطلاعاتش کامل و جامع باشد استفاده کنم، تا بتوانم هر چه زودتر کارم را شروع کنم و

پولی که بابت خرید آن می‌دهم در قبال اطلاعاتی که کسب می‌کنم، ارزشش را داشته باشد، اما دریغ و صد افسوس که چنین کتابی وجود نداشت پس تصمیم گرفتم که خودم آن کتاب جامع را تهیه و عرضه کنم.

اگر آن روز که من استارت این کار را زدم پکیجی وجود داشت که همه‌چیز را درباره عقرب بیان می‌کرد مسلماً راهی که می‌رفتم سریع‌تر بود و زودتر به نتیجه می‌رسیدم و حتی حاضر بودم تا یکی دو میلیون هم برای چنین پکیجی پول بپردازم اما دریغ از یک جزو کامل.

برخی از شرکت‌ها اقدام به برگزاری دوره‌هایی به صورت حضوری کرده‌اند که مخاطب در صورت ثبت‌نام مجبور است جهت حضور در این دوره مسافت زیادی را طی کند و بدون در نظر گرفتن مدت‌زمان مسافرت، حداقل ۱ روز کامل باید در کلاس‌ها حضور داشته باشد و در این صورت مخاطب مجبور است تمام حواس خود را جهت یادگیری مطالب بکار گیرد ولی غافل از اینکه چند روز بعد از یادگیری تمام مطالب را فراموش کرده و به منابعی که بتواند اطلاعاتشان را مرور کند دیگر دسترسی ندارند.

شما دوست عزیز با استفاده از پکیج‌های دیجیتالی می‌توانید از اتلاف وقتی که به علت طی مسیر جهت حضور در کلاس‌های آموزشی به وجود می‌آید جلوگیری کرده، خطرهای طی مسیر را حذف

کنید و این وقت را به یادگیری و آموزش بگذرانید و در واقع از وقت تان بهترین استفاده را ببرید و همچنین چون پکیج بصورت دیجیتالی عرضه می‌شود شما در هر زمان که بخشی از اطلاعات تان را فراموش کردید میتوانید دوباره به پکیجها رجوع و یادآوری کنید.

ZAHRA GEEN KIMIA BARTAN

چگونگی تولید گران‌ترین مایع جهان

(۵ مرحله ساده جهت پرورش عقرب و تولید زهر)

نحوه آموزش چگونه است؟

آموزش‌ها کاملاً دیجیتالی و از راه دور است و تمام فایل‌ها و منابع لازم جهت آموزش در اختیار مخاطبان قرار می‌گیرید تا هر زمان و هرجائی بتوانند استفاده کنند و نیازی به اتلاف وقت و طی مسیر و خطرهای ناشی از آن نباشد.

عقربها را از کجا تهیه کنیم؟

عقربها را می‌توانید از نواحی گرم‌سیر یا کوهستانی و به‌طور کل در سراسر ایران پیدا و صید کنید، همچنین جهت رفاه شما شرکت عقرب‌های موردنیازتان را در اختیارتان قرار می‌دهد.

کیمیارهرا کین‌برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

محیط لازم جهت راهاندازی فارم چقدر است؟

شما با داشتن حداقل یک اتاق ۲۰ متری و قفسه‌بندی آن می‌توانید کار خود را شروع کنید

آیا این کار صرفه اقتصادی دارد؟

بنده نمی‌توانم در این خصوص نظر بدهم چون بقول معروف هیچکس نمی‌گوید ماست من ترش

است تنها کاری که می‌توانم بکنم این است که در کتاب اصلی، ۲ نمونه جهت توجیه پذیری صرفه اقتصادی جهت شروع و راهاندازی فارم مثال بزنم که شما با مطالعه آن، دلایل توجیه پذیر بودن این کار را خودتان حس می‌کنید.

چگونگی سودآوری این حیوان؟

شما با تکثیر و پرورش عقرب‌ها و گرفتن سم آن‌ها می‌توانید به سود برسید، از هر ۱۵۰ هزار عدد عقرب به‌طور میانگین ۲۵ گرم سم خشک عقرب تولید می‌گردد که قیمت هر گرم آن در بازارهای جهانی بین ۶۰ تا ۱۲۰ میلیون تومان است. به عبارتی از پرورش و سم گیری ۱۵۰ هزار عقرب می‌توان به‌طور میانگین ۱,۷ میلیارد تومان فروش داشته باشید. از هر ۱۰۰۰ عقرب حدود یک گرم سم مایع و از هر ۵ هزار عقرب حدود یک گرم سم خشک به دست می‌آید.

کیمیازهرا کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

فهرست مطالب

ZAHRA GEEN
KIMIA BARTAR

۲۴	مقدمه
۲۸	آنچه خواهید خواند

کیمیازه رآ کین بر تر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

۲۳



مقدمه

کتابی که مطالعه می‌کنید جهت بهبود وضعیت زندگی و معیشت افراد زیر نوشته شده است:

- آن‌هایی می‌خواهند مدیر خودشان باشند.
- کسانی که مثل من زندگی سختی داشته‌اند و دیگر از شرایط موجود بیزار شده‌اند.
- افرادی که دوست دارند استقلال مالی داشته باشند.
- انسان‌هایی که در تلاش‌اند زندگی کنند نه اینکه صرفاً زنده بمانند.
- اشخاصی که می‌خواهند ساعات کاری‌شان را خودشان مشخص کنند.
- آدم‌هایی که عاشق کار کردن برای خودشان‌اند و می‌خواهند حاصل زحمات خودشان را بچشند.

- و درنهایت همه کسانی که بدترین شرایط روحی و فیزیکی محیط کار را جهت کسب حداقل دستمزد تحمل می‌کنند و نیاز به تغییر را با تمام وجودشان حس می‌کنند.

طی سال‌هایی که در حال ترجمه مقالات و تهیه فیلم‌ها و نوشه‌های مربوط به زندگی و پرورش و زهرگیری این موجود ترسناک و پول‌ساز بودم با خود عهد بستم اگر روزی به موفقیت رسیدم تجارب، دانسته‌ها و ترجمه‌هایم را جهت استفاده همنوعانم به انتشار برسانم و وقتی که من به خاطر یادگیری صرف کردم دیگران جهت راهاندازی کسب و کار خود صرف کنند و خوشبختانه این امر امروز

اتفاق افتاده و اولین کتاب دیجیتالی جامع در خصوص سودآوری از طریق پرورش عقرب توسط این حقیر به رشته تحریر درآمد و توانستم دانش چندین ساله‌ام را با شما مخاطب عزیز به اشتراک بگذارم.

درواقع شما بزرگواران نتیجه تمام بی‌خوابی‌ها و زحمات شبانه‌روزی و بی‌وقفه این حقیر را که فوق العاده از ارزش مادی و معنوی بالائی برخوردار است به راحتی به دست می‌آورید و نیاز به صرف زمان جهت جستجو، ترجمه، آزمون و خطاب، تلفات ناشی از بی‌تجربگی، کمبود مواد اولیه و ... را ندارید و می‌توانید صرفاً با استفاده از این کتاب و صرفه‌جویی در زمان‌تان و همچنین پشتکار و همت و تلاش خودتان به موفقیت بررسید البته اگر خودتان بخواهید

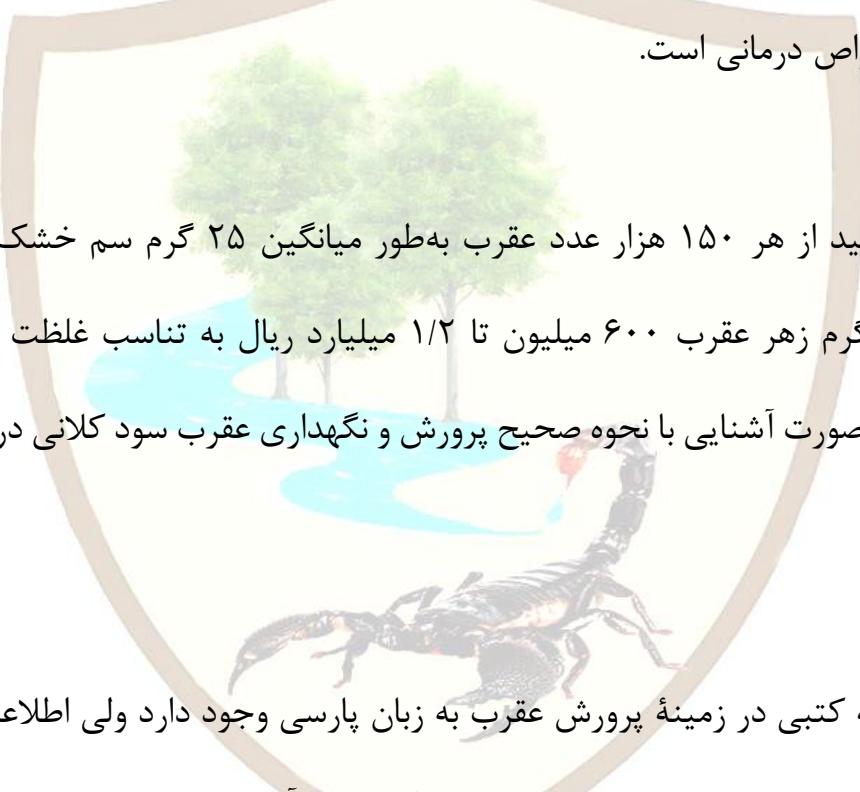
با توجه به اینکه در ابتدای امر که بنده شروع به فعالیت در این زمینه کردم که داستان آن از خاطر شما بزرگواران گذشت، تصمیم به جمع‌آوری و تدوین کتابی در مورد پرورش و نحوه سودرسانی عقرب‌ها گرفته و با در نظر گرفتن اینکه دیگر دوران حفظ اسرار شغلی جهت پیدا نشدن رقیب گذشته است و موفق شدن هموطنان گرامی بهنوعی موفقیت بنده می‌باشد، تصمیم به نشر این کتاب

کردم، امیدوارم که خوانندگان گرامی بتوانند نهایت استفاده را از مطالب آن ببرند.

کیمیا زهر آرکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

پرورش عقرب به دلیل خواص درمانی بی‌نظیر سم آن بسیار بالارزش و پرسود است. یکی از مشاغل خانگی است که علیرغم خطرناک بودن آن سود بالایی را نصیب پرورش‌دهندگان خود می‌کند. پرورش عقرب در ایران به‌ویژه در مناطق کویری کشور به دلیل مساعد بودن شرایط محیطی پرورش این جانور، می‌تواند به یکی از مشاغل مفید تبدیل شود و به رفع مشکل بیکاری در این مناطق کمک قابل توجهی نماید. در ایران بیش از ۶۰ گونه عقرب وجود دارد که سم ۴ نوع آن ارزشمند و دارای خواص درمانی است.



جالب است بدانید از هر ۱۵۰ هزار عدد عقرب به‌طور میانگین ۲۵ گرم سم خشک عقرب به دست می‌آید و هر گرم زهر عقرب ۶۰۰ میلیون تا ۱/۲ میلیارد ریال به تناسب غلظت آن خریده می‌شود؛ بنابراین در صورت آشنایی با نحوه صحیح پرورش و نگهداری عقرب سود کلانی در انتظار تان می‌باشد.

با توجه به اینکه کتبی در زمینه پرورش عقرب به زبان پارسی وجود دارد ولی اطلاعات موجود در آن‌ها به صورت بریده، ناقص و غیرقابل بهره‌برداری جمع‌آوری شده و به فروش می‌رسند و وقتی کتاب‌های فوق خریداری می‌شوند خواننده نمی‌تواند هیچ‌گونه بهره‌برداری‌ای از کتاب خریداری شده بکند و همچنین در صورت عدم کارایی امکان بازگشت وجه وجود ندارد و مخاطب صرفاً وقت، انرژی و هزینه بی‌موردی که به هیچ نتیجه‌ای منجر نمی‌شود، هدر داده است. لذا تصمیم بر این شد

که در طراحی این کتاب، مخاطبین با کلیه مسائل مربوط به عقرب‌ها آشنا شوند و بعد از مطالعه بتوانند به راحتی و در کمترین زمان لازم فارم پرورش عقرب خود را راهاندازی کنند.

کتابی که مطالعه می‌کنید در حد توان این حقیر دربرگیرنده کلیه اطلاعات در خصوص عقرب‌ها می‌باشد که حتی کسانی که هیچ آشنایی‌ای با این موجود ندارند از لحاظ اطلاعاتی، غنی و بی‌نیاز می‌شوند. امید است استفاده از مطالب این کتاب شما را نیز مثل بnde به هدفتان برساند.



کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

آنچه خواهید خواند

در این کتاب قصد داریم تا شما را با آناتومی بدن عقرب‌ها، چگونگی شناسایی جنسیت عقرب، نحوه پرورش عقرب، چگونگی تهیه غذای جانور (پرورش میلورم و جیرجیرک جهت بینیازی از پرداخت هزینه‌های گزارف تهیه خوارک آن‌ها)، چگونگی افزایش کیفیت سم، چگونگی سم گیری، چگونگی روغن‌گیری و انواع فارم و چگونگی راه‌اندازی فارم و شرایط محیطی موردنیاز این جانور و در نهایت لیست خریداران زهر آشنا کنیم.

این حقیر تضمین می‌کنم که با خواندن و بکار بستن موارد اشاره شده در این کتاب بتوانید به اهداف ذیل نائل آیید:

نحوه پرورش میلورم و جیرجیرک جهت تغذیه یا فروش.
آشنایی کلی با آناتومی بدن، عادات، نیازها و عوامل بیماری‌زا و دشمنان طبیعی عقرب‌ها.
کمک‌های اولیه و اقدامات لازم هنگام عقرب گزیدگی.

شناسایی و پرورش گونه‌های مفید جهت سم گیری در ایران.
نحوه تفکیک جنس نر از جنس ماده و فصل جفت‌گیری.

محیط موردنیاز جهت پرورش، انواع فارم و نحوه راه‌اندازی فارم.

چگونگی روغن‌گیری، انواع روغن‌ها و خواص هر روغن.

چگونگی افزایش خلوص سم جهت فروش گران‌تر.

میزان سم و فواصل بین سم گیری و همچنین چگونگی سم گیری.

چگونگی فروش زهر تولید شده.

با توجه به اینکه کتاب الکترونیکی قابل بازگرداندن نیست اما ما به شما اعتماد داریم، در صورت عدم رضایت یا کارایی، با در نظر گرفتن ضوابط وجه پرداختی بابت خرید کتاب به شما برگشت داده خواهد شد.

در فصل اول این کتاب شما با آناتومی بدن عقرب‌ها کاملاً آشنا می‌شوید و انتظار می‌رود بعد از اتمام فصل اول شما بتوانید:

کلیه اجزاء بدن عقرب را بشناسد و بتوانید جنس نر را از ماده تشخیص دهید.

دما و رطوبت موردنیاز جهت پرورش را شناسایی کنید.

نحوه تولیدمثل و پوست‌اندازی را یاد گرفته باشید.

و همچنین با عوامل بیماری‌زا و دشمنان طبیعی عقرب‌ها آشنایی پیدا کنید.

کیمیازهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در فصل دوم شما با کلیه خانواده‌های عقرب در سرتاسر جهان آشنا شده و با دیدن تصاویر شگفت‌انگیز چند نوع از هر خانواده، بیشتر با این موجود حیرت‌انگیز آشنا می‌شوید.

در فصل سوم شما با خانواده‌ها و گونه‌های عقرب ایرانی آشنا می‌شوید و تصاویر فوق العاده زیبایی از برخی از این گونه‌ها که جهت آشنایی، شناسایی و یادگیری بیشتر شما مخاطبان گرامی تهیه شده است را مشاهده می‌کنید.

در فصل چهارم این کتاب شما با خطرناک‌ترین انواع عقرب‌ها و کمک‌های اولیه در زمان عقرب گزیدگی به‌طور کامل آشنا شده و انتظار می‌رود که با مطالعه این بخش بتوانید اقدامات لازم را در خصوص عقرب گزیدگی انجام دهید.

در فصل پنجم کتاب شما با نحوه آماده سازی، اقلام موردنیاز و اقدامات لازم جهت راه‌اندازی مزرعه پرورش عقرب خودتان آشنا می‌شوید. در این فصل انتظار می‌رود که مخاطب با توجه به عکس‌های فوق العاده زیبای شبیه سازی شده از بستر لازم جهت نگهداری عقرب‌ها، نگرانی‌اش بابت راه‌اندازی فارم رفع شده و بتواند با توجه به اطلاعات جامع دریافتی در این فصل، بهترین و باصره‌ترین فارم را جهت پرورش عقرب‌ها یش خلق کند.

کیمیازه را کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در فصل ششم این کتاب شما خواننده گرامی با نحوه تغذیه عقربها و همچنین چگونگی پرورش مواد غذائی موردنیاز آن‌ها آشنا می‌شوید. در این فصل تلاش شده است که مخاطبان با چگونگی پرورش کرم‌های میلورم و جیرجیرک به‌طور کامل آشنا شوند تا اگر قصد پرورش عقرب دارند دیگر نیازی به پرداخت وجه بابت تهیه میلورم موردنیاز نداشته باشند و اگر دوست دارند بتوانند با پرورش این موجود آرام و بی‌آزار نیز به سودآوری برسند و بخشی از هزینه‌های فارم خودشان را تأمین کنند. همچنین شما در این فصل یاد می‌گیرید که چگونه با پرورش میلورم و دست‌کاری در غذاهای این موجود، غلظت سم خود را تا حد قابل توجهی بالا ببرید.

در فصل هفتم این کتاب شما با مواد تشکیل دهنده و همچنین کاربردهای سم عقرب در پزشکی آشنا شده و همچنین جدول مقداری-ربالی زهر گونه‌های مختلف عقرب را با همدیگر بررسی می‌کنید و نمونه‌هایی از آنالیز سم و درنهایت راههای ارتباطی با خریداران زهر را مرور می‌کنید.

در فصل هشتم از این کتاب تلاش شده که راه و روش‌های زهرگیری و همچنین شرایط محیطی لازم جهت گرفتن زهر و نگهداری از این ماده گران‌بها جهت فاسد نشدن و همچنین چگونگی تبدیل زهر مایع به زهر خشک و نیز چگونگی تهیه آنالیز سم موردنیاز خریداران حرفه‌ای که هرگز بهایی بابت سم بدون آنالیز پرداخت نمی‌کنند، آموزش داده شود.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در فصل نهم کتاب شما با نحوه روغن‌گیری سنتی و مدرن و نیز نوع و گونه عقرب جهت روغن‌گیری و همچنین جدول خواص هر نوع روغن، بازار فروش و قیمت آن آشنا می‌شوید و انتظار می‌رود بعد از مطالعه این بخش از کتاب، شما بتوانید در منزل عمل روغن‌گیری را انجام داده و از همه مهم‌تر بازاری جهت فروش روغن‌هایتان ایجاد کنید.

در فصل دهم شما با بازارهای داخلی و بین‌المللی فروش زهر آشنا شده و همچنین کشورها و شرکت‌های خریدار و تولیدکننده سم را شناسایی می‌کنید که جهت سهولت شما کاربران عزیز، آدرس‌های اینترنتی جهت ارتباط با خریداران قرار داده شده است.

و در نهایت در فصل پایانی اسرار شغلی را فاش می‌کنیم، کاری که هیچکس انجام نمی‌دهد. رازهای فروش، فوت کوزه‌گری و ...

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

جهت استفاده از
محصولات، مطالعه کتاب
اصلی و ملحق شدن به
میلیونرهای خودساخته
همین الان از طریق
لینک زیر اقدام کنید.

کتاب اصلی را از اینجا تهیه کنید.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

رفع مسئولیت:

کپیرایت و اطلاعات علائم تجاری :

این کتاب تحت حمایت قوانین کپیرایت است. بازنویسی، تعبیر، انتشار، انتقال، چاپ مجدد یا حتی نمایش محتويات اين کتاب بدون مجوز از طرف مصطفی صفری یا تیم زهرآگین ممنوع است.
این کتاب صرفاً جهت آموزش می باشد.

ممکن است این کتاب را به دیگران بدهید و یا آن را با دوستانتان به اشتراک بگذارید. اما توجه داشته باشید که تمامی اصطلاحات و نامهای تجاری داخل این کتاب متعلق به شرکت است و جزو دارایی این شرکت محسوب می شود؛ پس استفاده غیرقانونی از آن ها غیرمجاز است.

رفع مسئولیت درآمدی :

اطلاعاتی که در این کتاب وجود دارند صرفاً جهت آموزش هستند. ما هیچ وعده و ضمانتی بابت درآمد و عایدی شما قبول نمی کنیم. توجه کنید که خودتان باید امورتان را انجام دهید و بهترین انتخاب و قضاوت را داشته باشید و حتی با سخت کوشی و تلاش فراوان قبل از استفاده از مطالب این کتاب راه خود را ادامه دهید. موفقیتتان فقط به خود شما بستگی دارد. هیچ چیز در این کتاب با قصد توصیه های حرفه ای، مالی، حسابداری یا رسمی آورده نشده است. پس همواره به دنبال نصائح

شماره ثبت: ۴۴۸۸

رقابتی از طرف افراد حرفه‌ای در این حوزه‌ها باشید. حتی توصیه می‌کنیم قبل از راهاندازی کسب و کار خود قوانین کشوری، شهری، روستایی و محلی مکان زندگی خود را بررسی کنید. اگر با این کار هرگونه قانون محلی، کشوری، شهری یا روستایی را نقض کنید، هیچ‌گونه تقصیری را از این بابت

پذیرا نیستیم.



کیمیازهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸