



۵ مرحله ساده جهت تولید و فروش

گرانترین مایع جهان

تشریح اسکorpion



نویسنده و گردآور:
مصطفی صفری

پیشگفتار

در اوان کودکی به علت نبود امکانات کافی و فقر نسبی خانوادگی مجبور به پوشیدن لباس برادران بزرگ‌ترم بودم. آن روزها دوست داشتم استقلال مالی داشته باشم و دستم در جیب خودم باشد و دیگر لباس‌های دست‌دوم کوچک‌شده‌ی آن‌ها را نپوشم؛ بنابراین تصمیم گرفتم که مشغول به کاری بشوم، پس با صاحب مغازه نانوائی که در انتهای کوچه محل زندگی‌مان بود در این‌باره صحبت کردم و ایشان قبول کردند که به‌عنوان فروشنده نان با حقوق روزانه ۲ تومان و بابت کارکرد نوبت صبح قبل از شروع مدرسه و به نسبت اینکه صبحی باشم یا بعدازظهری در نوبتی که مدرسه نبودم برای کار به مغازه نانوائی بروم که با توجه به قیمت ۱ تومانی نان و کار پاره‌وقتی که داشتم حقوقش کفایت می‌کرد.

گرچه انصافاً با توجه به اینکه من هنوز قدم به تنور نانوائی نمی‌رسیدم و مجبور بودم بابت رسیدن دستم به صفحه گردان تنور و درآوردن نان چهارپایه زیر پایم بگذارم، حقوق فوق‌العاده کمی بود اما یاد گرفته بودم که قناعت کنم و چون این اولین پولی بود که از زحمت خودم درمی‌آوردم برایم خیلی دل‌نشین بود چون می‌توانستم هر چیزی که نیاز داشتم را بخرم و به خود می‌بالیدم.

کیمیارهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

بنابراین از همان ۷-۸ سالگی دستم در جیب خودم بود. هرچه بزرگ‌تر می‌شدم توقعم از زندگی بیشتر و بیشتر می‌شد و بالنسبه تلاشم هم بیشتر تا جایی که بعد از گرفتن دیپلم تصمیم گرفتم دیگر ادامه تحصیل ندهم و همان کارهای بدنی را ادامه دادم. بزرگ‌ترین دغدغه ذهنی مردان را در نیروی زمینی ارتش به اتمام رساندم. بعد از خدمت سربازی دوباره به سمت همان کارهای یدی رفتم اما سعی می‌کردم از زمانم بهترین استفاده ممکن را ببرم، پس در زمان‌های بیکاری‌ام کتاب می‌خواندم. در یکی از کتاب‌هایی که خواندم جمله زیبایی وجود داشت که ذهنم را هرروز بیشتر درگیر خودش می‌کرد «اکثر انسان‌ها سلامتی‌شان را می‌دهند تا پول به دست بیاورند و وقتی پولدار شدند پولشان را جهت کسب سلامتی‌شان خرج می‌کنند و آن قدر در تلاش معاش‌اند که لحظه‌ای از خود نمی‌پرسند:

از دست دادن سلامتی جهت
کسب درآمد سپس خرج
درآمد برای کسب سلامتی!!؟؟

چرا افراد موفق با توجه به اینکه خیلی کمتر از من کار می‌کنند چندین برابر من حقوق

دارند!؟

شماره ثبت: ۴۴۸۸

راز موفقیتشان چیست؟!»

راز موفقیت چیست!!!

روزی با خودم فکر کردم

«حالا که جوانم به کمردرد و پادرد افتاده‌ام. تا کی می‌توانم کار ییدی انجام دهم و بقول

قدیمی‌ها نان بازوانم را بخورم؟!»

مگر من چقدر زنده‌ام که به خاطر امرارمعاش بخواهم بزرگ‌ترین نعمت خود (سلامتی)

را از دست بدهم؟!»

آیا می‌خواهم مانند پدرم تازه بعد از بازنشستگی بخاطر رفاه خانواده، راننده تاکسی

شوم؟!»

۲۲ سال است که نان بازوانم را خورده‌ام و هیچ پیشرفتی نداشته‌ام بگذار هنوز که حافظه‌ام

خوب کار می‌کند کمی هم از این نعمت خدادادی استفاده کنم. پس شروع به ادامه تحصیل کردم،

شماره ثبت: ۴۴۸۸

با این تفاوت که بعد از این همه مدت هم باید درس‌های دوره هنرستانم را مرور می‌کردم، هم مدرک پیش‌دانشگاهی می‌گرفتم و هم ۱۴ واحد دوره فراگیر پیام نور را پاس کنم تا بتوانم وارد دانشگاه بشوم. در همان دوران بود که خیلی مورد تمسخر دوستان و آشنایانم قرار گرفتم جملاتی از قبیل:

«سر پیری و معرکه‌گیری

تو این سن درس خواندنت دیگر برای چیست و...»

اما بدون توجه به حرف آن‌ها، با توکل به خدا و تکیه بر هدفی که داشتم به راهم ادامه دادم. خوشبختانه و به یاری خدا دانشگاه قبول شدم و توانستم لیسانسم را در رشته مورد علاقه‌ام (حسابداری) بگیرم. در دوران دانشگاه خیلی از اساتیدم به خاطر ذهن خلاق، حاضر جوابی و تسلطی که به مباحث حسابداری داشتم پیشنهاد انجام کارهای حسابداری می‌دادند اما حقیقتاً به دو دلیل همه این پیشنهادها را رد می‌کردم:

مطمئناً همه عاشق پرستیژ
شغلی و استقلال مالی هستند.

کیمیازهرراکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

۱- هر یک سال سابقه کار حسابرسی برابر بود با ۲ سال سابقه کار حسابداری و به دلیل

اینکه من دیر شروع کرده بودم باید این تأخیر به نحوی جبران می شد.

۲- پرستیژ کاری ای که در کار حسابرسی بود در کار حسابداری وجود نداشت و مطمئناً

هر کسی عاشق پرستیژ شغلی بهتری است.

بنابراین از همان ترم‌های اول دانشگاه به دنبال شغل حسابرسی رفتم. هر روز وارد سایت جامعه

حسابداران رسمی می شدم و برای تمام مؤسسات عضو جامعه یا رزومه می فرستادم یا تلفن می کردم

اما دریغ از موسسه‌ای که حتی درخواست مصاحبه حضوری از من بکند. در آن دوران چنان ناامیدی

وجودم را گرفته بود که دیگر با هر موسسه‌ای که ارتباط برقرار می کردم می گفتم که حتی بدون

حقوق هم راضی به کار هستم اما بازهم دریغ از اینکه موسسه‌ای قبولم کند و بزرگ‌ترین وحشت آن

دوران از زندگی‌ام همین امر استخدام و سابقه کاری شده بود.

پس با توجه به اینکه مخارج تحصیلی باید تأمین می شد بازهمان کارهای یدی را ادامه دادم

ولی مایوس نشدم و هر شب اهدافم را در ذهنم مرور می کردم. ترم شش دانشگاه بودم که بالاخره

موسسه‌ای برای استخدام درخواست مصاحبه حضوری کرد. از دانشم درزمینه‌ی حسابداری خیلی

خوششان آمد و تنها مشکل همان سابقه‌ی کاری بود. به آن‌ها گفتم بالاخره باید از جایی سابقه کار

شروع شود و اگر استخدام شوم مطمئناً روسفیدتان خواهم کرد اما بازهم افاقه نکرد.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

گویا هرچه بیشتر احساس نیاز می‌کردم بیشتر پس‌زده می‌شدم بنابراین دیگر لفظ «کار مجانی» را از رزومه‌ام حذف کردم و حقوق حداقل اداره کاری را برای خودم در نظر گرفتم. دقیقاً یک هفته بعد از اینکه رزومه‌ام را بروز کردم موسسه دیگری جهت مصاحبه حضوری تماس گرفت.

**برا خودت ارزش قائل باش و
کار مجانی هرگز انجام نده تا
موفق بشی.**

آن ۲۴ ساعت از عمرم برایم خیلی هیجان‌انگیز و ارزشمند بود در پوست خود نمی‌گنجیدم. چون این کار مستلزم لباس رسمی بود، اولین کت و شلوار زندگی‌ام را خریدم و در مصاحبه مورد قبول واقع شدم و قرار شد از شنبه استخدام و شروع به فعالیت کنم. به مدت ۲ ماه در زمینه اصلاح حساب شرکت ملی مس ایران با شرکت‌های زیرمجموعه‌اش مشغول بکار شدم و در آنجا بود که فهمیدم چقدر در دانشگاه چیزهای بی‌ارزشی به دانشجویان یاد می‌دهند.

کیمیازهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

همین امر جمله‌ای از کتاب «پدر ثروتمند، پدر فقیر» را برایم یادآوری می‌کند:

«دلیل اصلی که مردم در مشکلات مالی به سر می‌برند، این است که آن‌ها سال‌ها

وقتشان را در مدرسه می‌گذرانند ولی هیچ اطلاعاتی در مورد پول یاد نمی‌گیرند؛ که نتیجه

آن این است که مردم یاد می‌گیرند که برای پول کار کنند، ولی هرگز یاد نمی‌گیرند که

پول را داشته باشند تا برای آن‌ها کار کند.

یا بقول خودمان

پول برایمان پول بیاورد.»

چکار کنیم که پول برایمان
درآمدزایی ایجاد کند نه
دسترنج؟!

به‌هرحال یکی از معضلات من کار با اکسل بود که در دانشگاه فقط در حد انجام ۴ عمل اصلی

به ما یاد داده بودند. پس تحقیقاتم را در زمینه بهره‌کشی از این برنامه کمکی شروع کردم و هرروز

بیشتر و بیشتر در مورد کار با اکسل اطلاعات کسب می‌کردم و از آن به‌عنوان یک دستیار حسابرس

شروع به بهره‌برداری کردم. اوایل که کار حسابرسی را شروع کرده بودم یکی از معضلاتم مانده ریزی

حساب‌های دریافتنی/پرداختنی بود چون اکثر شرکت‌ها حداقل ۲۰۰ - ۳۰۰ مشتری داشتند و چون

مجبور بودیم مانده حسابها را به صورت مقایسه‌ای کنار یکدیگر وارد کاربرگ‌ها کنیم، پس خیلی باید وقت می‌گذاشتیم و همچنین باید خیلی دقت می‌کردیم که مانده‌ها اشتباهی نوشته نشود.

بازهم به سراغ آن دستیار مهربان رفتیم و کاربرگ مانده ریزی را با استفاده از فرمول‌های اکسل طراحی کردم که همین امر باعث شد مانده‌ریزی‌ای که حداقل برای ۲۰۰ حساب ۵ ساعت یا بیشتر طول می‌کشید (به شرطی که دقت کافی را می‌کردی که اشتباه نکنید)، در مدت ۲۰ دقیقه انجام دادم به همین دلیل نورچشمی سرپرست کارم شدم و به خاطر خلاقیتم به من بیشتر توجه می‌کرد. در سریع‌ترین مدت ممکنه بررسی کلیه حسابها را با کمک ایشان یاد گرفتم و سپس هم نحوه استخراج صورت‌ها و نسبت‌های مالی را یاد گرفتم.

در همان دوران بود که با همپای زندگی‌ام آشنا شدم و ازدواج کردم، مراسم ازدواج به دلیل وضعیت مالی خیلی ساده برگزار شد و با کلی بدهی یک زندگی ۲ نفره را شروع کردیم.

در دوران عقد بودیم که از مدیرانم قول گرفتم که حقوقم را افزایش بدهند اما بعد از عروسی که مصادف با عید بود هم خبری از افزایش حقوق نشد و تمام قول‌ها به باد فراموشی سپرده شده بودند. بارها رفتم و درخواست حقوقی بیشتر کردم تا بتوانم مخارج و قسط‌ها را پرداخت کنم اما فایده نداشت به همین دلیل مجبور شدیم ۲ نفری کارکنیم و خودم هم به مأموریت‌های کاری خارج

کیمیازهرآگین‌بر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

از محل سکونت بروم تا حداقل با کارکرد بیشتر و دریافت حق مأموریت و همچنین هزینه کمتر عایدی زندگی مان را بیشتر کنیم و از پس مخارج بریاییم.

بعد از ۳ سال کار کردن وقتی حقوق سال چهارم مشخص شد با حسابی سرانگشتی متوجه شدم که حقوقم حتی به اندازه حداقل تعیین شده توسط اداره کار هم نمی شود، سیاست این موسسه پرداخت حقوق بر مبنای ساعات کارکرد بود و اضافه کاری در آنجا معنائی نداشت که این یعنی:

تلاش بیشتر

دوری از خانواده

یا به تعبیر دیگر

بی ارزش بودن کاری که می کنی

کارت بی ارزشه یا خودت،

خودت رو بی ارزش کردی!؟

کیمیا زهرا کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

این در حالی بود که همه مردم چون از دور زندگی مان را می‌دیدند همیشه به‌به و چه‌چه می‌کردند که چقدر شما زندگی مرفهی دارید، چه شغل عالی‌ای دارید و ... اما غافل از اینکه چقدر سختی می‌کشیدیم تا حدی که وقتی خانواده خانمم برای تحویل سال نو، تجدید دیدار و مسافرت چندروزه به منزل ما آمده بودند من مجبور شدم آن‌ها را تنها بگذارم و روز سوم عید جهت مأموریت کاری به شهر دیگری اعزام شوم.

بقولی:

توش خودمون رو کشته، بیرونش مردم رو

این طوری هم فایده نداشت و باید تغییری رخ می‌داد پس با خودم گفتم:

مگر تو چند بار می‌توانی جوانی کنی؟

چند بار زندگی می‌کنی که به خاطر این حقوق ناچیز باید همه چیز را بزنی؟

چند بار جوانی میکنی؟

چند بار زندگی میکنی؟

میخواهی زندگی کنی یا زنده بمونی؟

شماره ثبت: ۴۴۸۸

پس به مدیرم گفتم که دیگر مأموریت نمی‌روم و درحالی که کارم را ادامه می‌دادم دنبال کارهای دیگر بودم تا بتوانم بعد از تایم کاری‌ام انجام بدهم

درهمان دوران، فشار بدهی‌ها به خاطر نرفتن مأموریت و انجام کار طبق ساعات استاندارد فوق‌العاده زیاد شد و بدهی‌ها روی هم تلنبار گردید. در اینجا بود که ایثار و از خودگذشتگی همسرم زندگی‌مان را متحول کرد. برق طلاهای خریداری شده موقع ازدواجمان بارقه‌امیدی شد تا بتوانیم بیشتر بدهی‌ها را پرداخت کنیم. ولی همچنان تلاش‌ها برای پیدا کردن راه‌حلی مشکل‌گشا بیشتر میشد تا اینکه فهمیدم

زهر عقرب با اختلاف فاحشی نسبت به زهرمار کبرا، در رده اول گران‌ترین مایعات دنیا قرار دارد و همچنین می‌توان از تمام آیتم‌های مربوط به این موجود از قبیل (پرورش

**زهر عقرب با اختلاف فاحشی
نسبت به زهرمار کبرا، در رده اول
گران‌ترین مایعات دنیا قرار دارد.**

شماره ثبت: ۴۴۸۸

و فروش کرم یا جیرجیرک جهت تغذیه، فروش نوزاد، بالغ، زهر و روغن عقرب) درآمندی داشت.

ابتدا اطلاعاتم را در این زمینه تکمیل کردم و چندین ماه بعد از تایم کاری ام فقط دنبال مقاله درباره عقرب در سایت‌های خارجی و ایرانی می‌گشتم و دانشم را در این زمینه افزایش می‌دادم وقتی که فهمیدم دانشم در زمینه پرورش این موجود بی‌نظیر به حد معقولی رسیده، تصمیم به راه‌اندازی مزرعه پرورش عقرب به صورت خانگی کردم. پس کرم‌هایی که برای تغذیه نیاز داشتند را گرفتم و در زیرزمین خانه پدری پرورش دادم

در حین پرورش کرم بود که درخواست‌هایی جهت خرید کرم داشتم و از این طریق توانستم بخشی از مخارج نگهداری و همچنین سودی برای بهبود زندگی ام به دست بیاورم. راه درست را پیدا کرده بودم. در همین راه بود که تصمیم گرفتم اگر توانستم گلیم خودم را از آب بیرون بکشم به هم‌نوعانم هم کمک کنم و به آن‌ها یاد بدهم که چگونه کسب و کار خانگی خودشان را با صرف روزانه یکی دو ساعت و حداقل سرمایه اولیه و درآمندی با ضریب برگشت سرمایه ۷۵٪ راه‌اندازی کنند.

گوئی ندایی از درونم می‌گفت:

چرا می‌خواهی دانشت را با خودت به گور ببری؟

کیمازهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

چرا تجربیات را با دیگران به اشتراک نمی‌گذاری؟

الإمام الصادق عليه السلام:

إِنَّ لِكُلِّ شَيْءٍ زَكَاةً ، وَزَكَاةُ الْعِلْمِ أَنْ يُعَلِّمَهُ أَهْلَهُ .

هر چیزی زکاتی دارد و زکات دانش، آموختن آن است به اهلس.

به کسی که در شرایط چندین سال پیش خودت است کمک کن تا او هم بتواند بلند

بشود

دقیقاً بعد از اینکه تصمیم گرفتم که دانشم را با بقیه به اشتراک بگذارم درهای رحمت و برکت

خداوند هم به رویم باز شد

و اما برکت یعنی چه؟

همه ما میدانیم که گوسفندان سالیانه نهایتاً ۲ قلو و سگ‌ها ۷ قلو بچه به دنیا می‌آورند اما با

توجه به نرخ زاد و ولد، درواقع باید گوسفندان مراقب سگ‌ها باشند و همیشه گله‌ای از سگان را

شماره ثبت: ۴۴۸۸

گوسفندان نگهبانی کنند در حالی که به خاطر برکتی که خداوند در گوسفندان قرار داده قضیہ برعکس است و برخی از گلہ‌های گوسفندان یکی دو تا سگ نگهبان ہم دارند.

پس تصمیم به آموزش ۱,۰۰۰+ نفر کارآفرینی کردم کہ

(۱) می‌خواهند مدیر خودشان باشند.

(۲) مثل من زندگی سختی داشته‌اند و دیگر از شرایط موجود بیزار شده‌اند.

(۳) دوست دارند استقلال مالی داشته باشند.

(۴) در تلاش‌اند کہ زندگی کنند نہ اینکه صرفاً زنده بمانند.

(۵) می‌خواهند ساعات کاری‌شان را خودشان مشخص کنند.

(۶) عاشق کار کردن برای خودشان‌اند و می‌خواهند حاصل زحمات خودشان را بچشند.

و درنهایت کسانی کہ بدترین شرایط روحی و فیزیکی محیط کار را جهت کسب حداقل دستمزد

تحمل می‌کنند و نیاز به تغییر را با تمام وجودشان حس می‌کنند.

من تلاش کردم کہ استقلال مالی داشته باشم و بی‌نیاز از همه باشم و راه‌های زیادی را امتحان

کردم کہ در برخی از آن‌ها با توجه به اینکه حقوقم زیاد بود اما برکتی نبود و برخی پرستیژ کاری

خوبی داشت اما حقوقش کفایت نمی‌کرد و باید برای به دست آوردنش قید خیلی از خوشی‌های

زندگی‌ام را می‌زدم. درراه رسیدن به وضعیت کنونی‌ام وقتی مادر یکی از دوستانم به رحمت خدا

رفت و من برای دلداری پیشش رفته بودم دیدم کہ چطور ضجه میزند و به خاطر چیزهایی کہ

شماره ثبت: ۴۴۸۸

مادرش در زمان حیاتش می خواست و دوستم نتوانسته بود برای آن خدا بیمارز تهیه کند، نمی توانست خودش را ببخشد و دائماً خودش را سرزنش می کرد آنجا بود که جرقه‌ای در ذهنم زده شد.

«نکند من هم روزی حسرت این را بخورم که می توانستم فلان چیز را برای عزیز از دست رفته‌ام بگیرم و نگرفتم؟»

با خود عهد بستم که طوری کار کنم که

اگر روزی یکی از عزیزانم را از دست دادم فقط به خاطر از دست دادنش گریه کنم نه

به خاطر چیزهایی که می توانستم برای رفاهش خریداری کنم و نکردم.»

دوست داشتم این قدر درآمد داشته باشم و همچنین پولم باارزش و برکت باشد که بتوانم به

خیلی از دوستان و آشنایانی که اطرافم بودند در پیدا کردن مسیر و هدف زندگی‌شان کمک کنم که بحمدالله به این خواسته‌ام هم رسیدم

وقتی کاری از دست بر میاد
انجامش بده که بعدها حسرتش رو
نخوری.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

همیشه در مسیر زندگی‌ام از این می‌ترسیدم که نکند کاری که شروع کرده‌ام بی‌فایده باشد و مورد تمسخر اطرافیان قرار بگیرم؟

اما وقتی که عایدی این کار نصیبم شد متوجه شدم حتی آن‌هایی که مسخره می‌کردند الان چطور احترام می‌گذارند

نکند نتوانم محصولم را به فروش برسانم؟

درعین حال وقتی که با خریداران صحبت کردم و اولین فروش را انجام دادم متوجه شدم که این ترس نیز بی‌دلیل بوده است.

نکند به خاطر درآوردن پول، یکی از عقرب‌ها مرا بگزد و جانم را از دست بدهم؟

ولی وقتی که فهمیدم اگر عقربی (به جز گونه‌های کشنده که ما پرورش نمی‌دهیم) ما را بگزد از چهار نوع سرطان در امانیم و همچنین وقتی راه‌حل بسیار ساده و در دسترس جهت خنثی‌سازی زهر عقرب را یاد گرفتم خیلی خوشحال شدم و فهمیدم که این نیز ترسی بی‌دلیلی بوده است.

در حقیقت همه انسان‌ها از تغییر می‌ترسند و دوست ندارند تغییر کنند و هرگز از خودشان

نمی‌پرسند

چرا زندگی‌ام روبه پیشرفت نیست؟

انسان‌های موفق چه کاری می‌کنند که من نمی‌کنم؟

کیمیای زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

آن‌ها نمی‌خواهند قبول کنند که حقوقی که الان دریافت می‌کنند باز خورد طرز فکری است که دارند و اگر طرز فکرشان تغییر کند مسلماً نتیجه‌اش را به صورت عدد و رقم در حساب بانکی‌شان می‌بینند.

هرگز به خودشان نمی‌گویند که:

صبر کن ببینم مگر نه اینکه هر عملی، عکس‌العملی دارد، پس درآمد من به خاطر فکری است که کرده‌ام و تصمیمی که گرفتم و عملی‌اش کردم. چرا این قدر حقیرانه فکر کرده‌ام؟!

طرز فکرت را تغییر بده تا نتیجه‌اش
به صورت اعداد و ارقام در حساب
بانکی‌ات ظاهر شود.

درواقع

من به خاطر این طرز فکر این قدر درآمد داشته‌ام، پس اگر می‌خواهم درآمد بیشتری داشته باشم باید طرز فکرم را تغییر بدهم

شماره ثبت: ۴۴۸۸

اما باز هم بازی‌های زیبای ذهنی ترس‌های بی‌موردی را به وجود می‌آورند که ما را از تغییر منصرف کنند مثل ترس از شکست، ترس از ناشناخته‌ها و هزاران هزار نوع ترس بی‌مورد دیگر.

شما دوست عزیز اگر زندگینامه هر فرد خودساخته و موفقی را مطالعه کنید می‌بینید که زندگی‌شان دقیقاً از وقتی رو به پیشرفت گذاشته که آن‌ها تغییر در زندگی‌شان را واجب دانسته و خودشان را ملزم به این تغییر کرده‌اند.

در مسیر زندگی‌ام تجربیاتی کسب کرده‌ام که قرار است با شما به اشتراک بگذارم به عنوان مثال طی دوره‌ای که در تهران حسابرسی کار می‌کردم فهمیدم که درآمد و هزینه در تهران خیلی بالاتر از شهرستان است پس تصمیم گرفتم که درآمدم در تهران و هزینه‌هایم در شهرستان باشد، بر همین مبنا به دوستانم در شهرستان می‌گفتم که وسایل مورد نیازم را تهیه کنند و برایم بفرستند و به همین روش شروع به ذخیره کردن بخشی از درآمد کردم. همین اصل را برای عقب پیاده کردم یعنی درآمد به دلار و هزینه به ریال تا بتوانم پیشرفت کنم لذا نتیجه حاصله که منجر به موفقیت میشود از این قرار است:

درآمد دلاری - هزینه ریالی = سود مضاعف

کیمپار هرا کین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در عین حال وقتی که یاد گرفتم چطور عقرب را پرورش بدهم و بتوانم زهرگیری کنم و حتی از تغذیه‌شان (کرم) که فوق‌العاده حیوان آرام، بی‌آزار، کم‌خرج و بی‌خطری است درآمدزایی داشته باشم خوشحال بودم چون مزیت‌هایی که برای من داشت به این ترتیب بود:

ZAHRA GEEN

در کنار خانواده‌ام هستم

KIMIA

BARTAR

مدیر خودم هستم

ساعات کاری کمی دارم

کاری را می‌کنم که واقعاً دوستش دارم

کسب درآمد به دلار و پرداخت هزینه به ریال

و در نهایت درآمدش با توجه به وقتی که برایش می‌گذارم فوق‌العاده عالی است و خیلی از نیازهایم را برآورده می‌کند

اوایل کار چون منابعی بابت کسب دانش در اختیار نداشتم فوق‌العاده اذیت شدم چون مجبور

بودم بعد از تایم کاری شروع به گشتن در وب سایت‌های اینترنتی به دنبال مقالاتی که در این زمینه

هستند بکنم و چون منابع ایرانی در این خصوص کم بود یا اطلاعات پیش‌پاافتاده‌ای داشت و مهم‌تر

از همه ضمانت برگشت وجه در صورت عدم کارایی نداشت که بنده به همین خاطر بارها پول و وقتم

را هدر داده بودم پس دیگر اطلاعاتم را از منابع خارجی می‌گرفتم و استفاده می‌کردم.

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

دوست داشتم از منبعی که به زبان خودم باشد و از صفر تا ۱۰۰ پرورش عقرب را توضیح داده و همچنین اطلاعاتش کامل و جامع باشد استفاده کنم، تا بتوانم هرچه زودتر کارم را شروع کنم و پولی که بابت خرید آن می‌دهم در قبال اطلاعاتی که کسب می‌کنم، ارزشش را داشته باشد، اما دریغ و صد افسوس که چنین کتابی وجود نداشت پس تصمیم گرفتم که خودم آن کتاب جامع را تهیه و عرضه کنم.

اگر آن روز که من استارت این کار را زدم پکیجی وجود داشت که همه چیز را درباره عقرب بیان می‌کرد مسلماً راهی که می‌رفتم سریع‌تر بود و زودتر به نتیجه می‌رسیدم و حتی حاضر بودم تا یکی دو میلیون هم برای چنین پکیجی پول پردازم اما دریغ از یک جزوه کامل.

برخی از شرکت‌ها اقدام به برگزاری دوره‌هایی به صورت حضوری کرده‌اند که مخاطب در صورت ثبت‌نام مجبور است جهت حضور در این دوره مسافت زیادی را طی کند و بدون در نظر گرفتن مدت‌زمان مسافرت، حداقل ۱ روز کامل باید در کلاس‌ها حضور داشته باشد و در این صورت مخاطب مجبور است تمام حواس خود را جهت یادگیری مطالب بکار گیرد ولی غافل از اینکه چند روز بعد از یادگیری تمام مطالب را فراموش کرده و به منابعی که بتواند اطلاعاتشان را مرور کند دیگر دسترسی ندارند.

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

شما دوست عزیز با استفاده از پکیج‌های دیجیتالی می‌توانید از اتلاف وقتی که به علت طی مسیر جهت حضور در کلاسهای آموزشی به وجود می‌آید جلوگیری کرده، خطرهای طی مسیر را حذف کنید و این وقت را به یادگیری و آموزش بگذرانید و در واقع از وقت‌تان بهترین استفاده را ببرید و همچنین چون پکیج بصورت دیجیتالی عرضه می‌شود شما در هر زمان که بخشی از اطلاعات‌تان را فراموش کردید می‌توانید دوباره به پکیجها رجوع و یادآوری کنید.

چگونگی تولید گران‌ترین مایع جهان

(۵ مرحله ساده جهت پرورش عقرب و تولید زهر)

نحوه آموزش چگونه است؟

آموزش‌ها کاملاً دیجیتالی و از راه دور است و تمام فایل‌ها و منابع لازم جهت آموزش در اختیار مخاطبان قرار می‌گیرند تا هر زمان و هر جایی بتوانند استفاده کنند و نیازی به اتلاف وقت و طی مسیر و خطرهای ناشی از آن نباشد.

عقربها را از کجا تهیه کنیم؟

عقربها را می‌توانید از نواحی گرمسیر یا کوهستانی و به‌طور کل در سراسر ایران پیدا و صید کنید، همچنین جهت رفاه شما شرکت عقرب‌های موردنیازتان را در اختیارتان قرار می‌دهد.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

محیط لازم جهت راه اندازی فارم چقدر است؟

شما با داشتن حداقل یک اتاق ۲۰ متری و قفسه بندی آن می توانید کار خود را شروع کنید

نحوه خرید و فروش زهر چگونه است و آیا بازاری برای فروش وجود دارد؟

در حال حاضر شرکت خریدار زهر شما میباشد به این صورت که هر موقع قرارداد فروشی با خریداران منعقد کند ابتدا تولیدات خود را عرضه میکند سپس تحت سیستم پیامکی از کسانی که خرید کتاب داشته اند و فارم راه اندازی کرده اند درخواست میکنیم و در نهایت اگر باز هم نیاز خریدار تأمین نشد فراخوان عمومی در پیج اینستاگرام با نام کاربری zahrageen زده میشود و زهر خریدار تأمین میگردد.

در صورتی که شخصی نخواهد زهر خود را به ما بفروشد میتواند به لیست خریداران خارجی مذکور در فصل ۱۰ پکیج دیجیتالی مراجعه کرده و بدون واسطه به آنها بفروشد.

چگونگی سودآوری این حیوان؟

شما با تکثیر و پرورش عقربها و گرفتن سم آنها می توانید به سود برسید، از هر ۱۵۰ هزار عدد عقرب به طور میانگین ۲۵ گرم سم خشک عقرب تولید می گردد که قیمت هر گرم آن در بازارهای جهانی بین ۶۰ تا ۱۲۰ میلیون تومان است. به عبارتی از پرورش و سم گیری ۱۵۰ هزار عقرب می توان به طور میانگین ۱,۷ میلیارد تومان فروش داشته باشید. از هر 1000 عقرب حدود یک گرم سم مایع و از هر ۵ هزار عقرب حدود یک گرم سم خشک به دست می آید.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

فهرست مطالب

۲۴ مقدمه
۲۸ آنچه خواهید خواند



کیمیا زهر آگین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

مقدمه

کتابی که مطالعه می کنید جهت بهبود وضعیت زندگی و معیشت افراد زیر نوشته شده است:

- آنهایی می خواهند مدیر خودشان باشند.
- کسانی که مثل من زندگی سختی داشته اند و دیگر از شرایط موجود بیزار شده اند.
- افرادی که دوست دارند استقلال مالی داشته باشند.
- انسانهایی که در تلاش اند زندگی کنند نه اینکه صرفاً زنده بمانند.
- اشخاصی که می خواهند ساعات کاری شان را خودشان مشخص کنند.
- آدمهایی که عاشق کار کردن برای خودشان اند و می خواهند حاصل زحمات خودشان را بچشند.
- و در نهایت همه کسانی که بدترین شرایط روحی و فیزیکی محیط کار را جهت کسب حداقل دستمزد تحمل می کنند و نیاز به تغییر را با تمام وجودشان حس می کنند.

طی سالهایی که در حال ترجمه مقالات و تهیه فیلمها و نوشتههای مربوط به زندگی و پرورش و زهرگیری این موجود ترسناک و پول ساز بودم با خود عهد بستم اگر روزی به موفقیت رسیدم تجارب، دانستهها و ترجمه هایم را جهت استفاده هموعانم به انتشار برسانم و وقتی که من به خاطر یادگیری صرف کردم دیگران جهت راه اندازی کسب و کار خود صرف کنند و خوشبختانه این امر امروز

اتفاق افتاده و اولین کتاب دیجیتالی جامع در خصوص سودآوری از طریق پرورش عقرب توسط این حقیر به رشته تحریر درآمد و توانستم دانش چندین ساله‌ام را با شما مخاطب عزیز به اشتراک بگذارم.

ZAHRA GEEN

KIMIA BARTAB

درواقع شما بزرگواران نتیجه تمام بی‌خوابی‌ها و زحمات شبانه‌روزی و بی‌وقفه این حقیر را که فوق‌العاده از ارزش مادی و معنوی بالائی برخوردار است به راحتی به دست می‌آورید و نیاز به صرف زمان جهت جستجو، ترجمه، آزمون و خطا، تلفات ناشی از بی‌تجربگی، کمبود مواد اولیه و ... را ندارید و می‌توانید صرفاً با استفاده از این کتاب و صرفه‌جویی در زمانتان و همچنین پشتکار و همت و تلاش خودتان به موفقیت برسید البته اگر خودتان بخواهید

با توجه به اینکه در ابتدای امر که بنده شروع به فعالیت در این زمینه کردم که داستان آن از خاطر شما بزرگواران گذشت، تصمیم به جمع‌آوری و تدوین کتابی در مورد پرورش و نحوه سودرسانی عقرب‌ها گرفته و با در نظر گرفتن اینکه دیگر دوران حفظ اسرار شغلی جهت پیدا نشدن رقیب گذشته است و موفق شدن هم‌وطنان گرامی به‌نوعی موفقیت بنده می‌باشد، تصمیم به نشر این کتاب کردم، امیدوارم که خوانندگان گرامی بتوانند نهایت استفاده را از مطالب آن ببرند.

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

پرورش عقرب به دلیل خواص درمانی بی نظیر سم آن بسیار باارزش و پرسود است. یکی از مشاغل خانگی است که علیرغم خطرناک بودن آن سود بالایی را نصیب پرورش دهندگان خود می‌کند. پرورش عقرب در ایران به‌ویژه در مناطق کویری کشور به دلیل مساعد بودن شرایط محیطی پرورش این جانور، می‌تواند به یکی از مشاغل مفید تبدیل شود و به رفع مشکل بیکاری در این مناطق کمک قابل توجهی نماید. در ایران بیش از ۶۰ گونه عقرب وجود دارد که سم ۴ نوع آن ارزشمند و دارای خواص درمانی است.

جالب است بدانید از هر ۱۵۰ هزار عدد عقرب به‌طور میانگین ۲۵ گرم سم خشک عقرب به دست می‌آید و هر گرم زهر عقرب ۶۰۰ میلیون تا ۱/۲ میلیارد ریال به تناسب غلظت آن خریده می‌شود؛ بنابراین در صورت آشنایی با نحوه صحیح پرورش و نگهداری عقرب سود کلانی در انتظارتان می‌باشد.

با توجه به اینکه کتبی در زمینه پرورش عقرب به زبان پارسی وجود دارد ولی اطلاعات موجود در آن‌ها به‌صورت بریده بریده، ناقص و غیرقابل بهره‌برداری جمع‌آوری شده و به فروش می‌رسند و وقتی کتاب‌های فوق خریداری می‌شوند خواننده نمی‌تواند هیچ‌گونه بهره‌برداری‌ای از کتاب خریداری شده بکند و همچنین در صورت عدم کارایی امکان بازگشت وجه وجود ندارد و مخاطب صرفاً وقت، انرژی و هزینه بی‌موردی که به هیچ نتیجه‌ای منجر نمی‌شود، هدر داده است. لذا تصمیم بر این شد

که در طراحی این کتاب، مخاطبین با کلیه مسائل مربوط به عقرب‌ها آشنا شوند و بعد از مطالعه بتوانند به راحتی و در کمترین زمان لازم فارم پرورش عقرب خود را راه‌اندازی کنند.

کتابی که مطالعه می‌کنید در حد توان این حقیر دربرگیرنده کلیه اطلاعات در خصوص عقرب‌ها می‌باشد که حتی کسانی که هیچ‌آشنایی‌ای با این موجود ندارند از لحاظ اطلاعاتی، غنی و بی‌نیاز می‌شوند. امید است استفاده از مطالب این کتاب شما را نیز مثل مننده به هدفتان برساند.



کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

آنچه خواهید خواند

در این کتاب قصد داریم تا شما را با آناتومی بدن عقرب‌ها، چگونگی شناسایی جنسیت عقرب، نحوه پرورش عقرب، چگونگی تهیه غذای جانور (پرورش میلورم و جیرجیرک جهت بی‌نیازی از پرداخت هزینه‌های گزاف تهیه خوراک آن‌ها)، چگونگی افزایش کیفیت سم، چگونگی سم‌گیری، چگونگی روغن‌گیری و انواع فارم و چگونگی راه‌اندازی فارم و شرایط محیطی موردنیاز این جانور و در نهایت لیست خریداران زهر آشنا کنیم.

این حقیر تضمین می‌کنم که با خواندن و بکار بستن موارد اشاره‌شده در این کتاب بتوانید به اهداف ذیل نائل آیید:

نحوه پرورش میلورم و جیرجیرک جهت تغذیه یا فروش.
 آشنایی کلی با آناتومی بدن، عادات، نیازها و عوامل بیماری‌زا و دشمنان طبیعی عقرب‌ها.
 کمک‌های اولیه و اقدامات لازم هنگام عقرب‌گزیدگی.

شناسایی و پرورش گونه‌های مفید جهت سم‌گیری در ایران.
 نحوه تفکیک جنس نر از جنس ماده و فصل جفت‌گیری.

محیط موردنیاز جهت پرورش، انواع فارم و نحوه راه‌اندازی فارم.

چگونگی روغن گیری، انواع روغن ها و خواص هر روغن.

چگونگی افزایش خلوص سم جهت فروش گران تر.

میزان سم و فواصل بین سم گیری و همچنین چگونگی سم گیری.

چگونگی فروش زهر تولید شده.

ZAHRA GEEN
KIMIA BARTAR

با توجه به اینکه کتاب الکترونیکی قابل بازگرداندن نیست اما ما به شما اعتماد داریم، در صورت عدم رضایت یا کارایی، با در نظر گرفتن ضوابط وجه پرداختی بابت خرید کتاب به شما برگشت داده خواهد شد.

در فصل اول این کتاب شما با آناتومی بدن عقرب ها کاملاً آشنا می شوید و انتظار می رود بعد از اتمام فصل اول شما بتوانید:

کلیه اجزاء بدن عقرب را بشناسد و بتوانید جنس نر را از ماده تشخیص دهید.

دما و رطوبت مورد نیاز جهت پرورش را شناسایی کنید.

نحوه تولیدمثل و پوست اندازی را یاد گرفته باشید.

و همچنین با عوامل بیماری زا و دشمنان طبیعی عقرب ها آشنایی پیدا کنید.

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در فصل دوم شما با کلیه خانواده‌های عقرب در سرتاسر جهان آشنا شده و با دیدن تصاویر شگفت‌انگیز چند نوع از هر خانواده، بیشتر با این موجود حیرت‌انگیز آشنا می‌شوید.

در فصل سوم شما با خانواده‌ها و گونه‌های عقرب ایرانی آشنا می‌شوید و تصاویر فوق‌العاده زیبایی از برخی از این گونه‌ها که جهت آشنایی، شناسایی و یادگیری بیشتر شما مخاطبان گرامی تهیه شده است را مشاهده می‌کنید.

در فصل چهارم این کتاب شما با خطرناک‌ترین انواع عقرب‌ها و کمک‌های اولیه در زمان عقرب‌گزیدگی به‌طور کامل آشنا شده و انتظار می‌رود که با مطالعه این بخش بتوانید اقدامات لازم را در خصوص عقرب‌گزیدگی انجام دهید.

در فصل پنجم کتاب شما با نحوه آماده‌سازی، اقلام موردنیاز و اقدامات لازم جهت راه‌اندازی مزرعه پرورش عقرب خودتان آشنا می‌شوید. در این فصل انتظار می‌رود که مخاطب با توجه به عکس‌های فوق‌العاده زیبای شبیه‌سازی شده از بستر لازم جهت نگهداری عقرب‌ها، نگرانی‌اش بابت راه‌اندازی فارم رفع شده و بتواند با توجه به اطلاعات جامع دریافتی در این فصل، بهترین و باصرفه‌ترین فارم را جهت پرورش عقرب‌هایش خلق کند.

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در فصل ششم این کتاب شما خواننده گرامی با نحوه تغذیه عقرب‌ها و همچنین چگونگی پرورش مواد غذایی موردنیاز آنها آشنا می‌شوید. در این فصل تلاش شده است که مخاطبان با چگونگی پرورش کرم‌های میلورم و جیرجیرک به‌طور کامل آشنا شوند تا اگر قصد پرورش عقرب دارند دیگر نیازی به پرداخت وجه بابت تهیه میلورم موردنیاز نداشته باشند و اگر دوست دارند بتوانند با پرورش این موجود آرام و بی‌آزار نیز به سودآوری برسند و بخشی از هزینه‌های فارم خودشان را تأمین کنند. همچنین شما در این فصل یاد می‌گیرید که چگونه با پرورش میلورم و دست‌کاری در غذای این موجود، غلظت سم خود را تا حد قابل توجهی بالا ببرید.

در فصل هفتم این کتاب شما با مواد تشکیل دهنده و همچنین کاربردهای سم عقرب در پزشکی آشنا شده و همچنین جدول مقداری-ریالی زهر گونه‌های مختلف عقرب را با همدیگر بررسی می‌کنید و نمونه‌هایی از آنالیز سم و درنهایت راه‌های ارتباطی با خریداران زهر را مرور می‌کنید.

در فصل هشتم از این کتاب تلاش شده که راه و روش‌های زهرگیری و همچنین شرایط محیطی لازم جهت گرفتن زهر و نگهداری از این ماده گران‌بها جهت فاسد نشدن و همچنین چگونگی تبدیل زهر مایع به زهر خشک و نیز چگونگی تهیه آنالیز سم موردنیاز خریداران حرفه‌ای که هرگز بهایی بابت سم بدون آنالیز پرداخت نمی‌کنند، آموزش داده شود.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

در فصل نهم کتاب شما با نحوه روغن‌گیری سنتی و مدرن و نیز نوع و گونه عقرب جهت روغن‌گیری و همچنین جدول خواص هر نوع روغن، بازار فروش و قیمت آن آشنا می‌شوید و انتظار می‌رود بعد از مطالعه این بخش از کتاب، شما بتوانید در منزل عمل روغن‌گیری را انجام داده و از همه مهم‌تر بازاری جهت فروش روغن‌هایتان ایجاد کنید.

در فصل دهم شما با بازارهای داخلی و بین‌المللی فروش زهر آشنا شده و همچنین کشورها و شرکت‌های خریدار و تولیدکننده سم را شناسایی می‌کنید که جهت سهولت شما کاربران عزیز، آدرس‌های اینترنتی جهت ارتباط با خریداران قرار داده شده است.

و در نهایت در فصل پایانی اسرار شغلی را فاش می‌کنیم، کاری که هیچکس انجام نمی‌دهد. رازهای فروش، فوت کوزه‌گری و ...

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸

جهت استفاده از
محصولات، مطالعه کتاب
اصلی و ملحق شدن به
میلیونرهای خودساخته
همین الان از طریق
لینک زیر اقدام کنید.

کتاب اصلی را از اینجا تهیه کنید.

شماره ثبت: ۴۴۸۸

رفع مسئولیت:

کیپی رایت و اطلاعات علائم تجاری :

این کتاب تحت حمایت قوانین کیپی رایت است. بازنویسی، تعبیر، انتشار، انتقال، چاپ مجدد یا حتی نمایش محتویات این کتاب بدون مجوز از طرف مصطفیٰ صفری یا تیم زہرا گین ممنوع است. این کتاب صرفاً جهت آموزش می باشد.

ممکن است این کتاب را به دیگران بدهید و یا آن را با دوستانتان به اشتراک بگذارید. اما توجه داشته باشید که تمامی اصطلاحات و نام‌های تجاری داخل این کتاب متعلق به شرکت است و جزو دارایی این شرکت محسوب می شود؛ پس استفاده غیرقانونی از آن‌ها غیرمجاز است.

رفع مسئولیت در آمدی :

اطلاعاتی که در این کتاب وجود دارند صرفاً جهت آموزش هستند. ما هیچ وعده و ضمانتی بابت درآمد و عایدی شما قبول نمی کنیم. توجه کنید که خودتان باید امورتان را انجام دهید و بهترین انتخاب و قضاوت را داشته باشید و حتی با سخت کوشی و تلاش فراوان قبل از استفاده از مطالب این کتاب راه خود را ادامه دهید. موفقیتتان فقط به خود شما بستگی دارد. هیچ چیز در این کتاب با قصد توصیه‌های حرفه‌ای، مالی، حسابداری یا رسمی آورده نشده است. پس همواره به دنبال نصایح

شماره ثبت: ۴۴۸۸

رقابتی از طرف افراد حرفه‌ای در این حوزه‌ها باشید. حتی توصیه می‌کنیم قبل از راه‌اندازی کسب‌وکار خود قوانین کشوری، شهری، روستایی و محلی مکان زندگی خود را بررسی کنید. اگر با این کار هرگونه قانون محلی، کشوری، شهری یا روستایی را نقض کنید، هیچ‌گونه تقصیری را از این بابت پذیرا نیستیم.



با امید موفقیت روزافزون در ایرانی آباد

مصطفی صفری

کیمیا زهر آکین برتر

شماره ثبت: ۴۴۸۸